



## Entrena al líder 8



**Área:** Sin clasificar  
**Modalidad:** Presencial  
**Duración:** 8 h  
**Precio:** Consultar

[Curso Bonificable](#)  
[Contactar](#)  
[Recomendar](#)  
[Matricularme](#)

### OBJETIVOS

Adquirir las habilidades necesarias para ser un buen líder de equipo.

### CONTENIDOS

- Conócete a ti mismo para poder conocer a los demás
- Liderar de manera que tu equipo se sienta que forma parte de un grupo unido y con un objetivo común
- Persuadir a los demás para conseguir equipos comprometidos y responsables.
- Monitorizar la actividad y los resultados de tu equipo comercial de manera natural, desde la perspectiva de ayuda y no la de control
- Conocer y poner en práctica los hábitos que comparten todos los grandes líderes
- Convertirte en tu propio líder y liderar tu propia vida.
- LIDERAR mediante la comunicación y conversación
- Poner en práctica en tu día a día los hábitos que vamos a trabajar conjuntamente
- Aprender a crear una planificación comercial basándonos en tres ejes fundamentales (Preparación, Acción y seguimiento).
- Aprender a gestionar tu tiempo a la vez que LIDERAS a tu equipo comercial -
- Aprender a liderar mediante conversaciones con tus colaboradores; Delegar, corregir, controlar y comunicar