



## Entrena el PASE



**Área:** Sin clasificar  
**Modalidad:** Teleformación  
**Duración:** 72 h  
**Precio:** 540.00€

[Curso Bonificable](#)  
[Contactar](#)  
[Recomendar](#)  
[Matricularme](#)

### OBJETIVOS

¿Sabes por qué hay comerciales que siempre llegan a sus objetivos y otros que sudan sangre cada mes?

La respuesta es, que los vendedores de éxito aplican un método de ventas. Cada día hacen lo mismo. Tiene asimilados hábitos de trabajo y lo hacen de manera automatizada. El método PASE es una metodología de ventas que te ayuda a transformarse en un comercial todoterreno.

Consta de cuatro fases:

Planificación  
Acción  
Seguimiento  
Éxito

### CONTENIDOS

- 1/ Desmontando creencias limitantes
- 2/ La mentalidad Positiva
- 3/ La gestión del tiempo
- 4/ Conoce a tu cliente
- 5/ Negociemos
- 6/ Social Selling
- 7/ El seguimiento
- 8/ El cierre