



Entrena el PASE



Área: Sin clasificar
Modalidad: Teleformación
Duración: 72 h
Precio: 540.00€

[Curso Bonificable](#)
[Contactar](#)
[Recomendar](#)
[Matricularme](#)

OBJETIVOS

¿Sabes por qué hay comerciales que siempre llegan a sus objetivos y otros que sudan sangre cada mes?

La respuesta es, que los vendedores de éxito aplican un método de ventas. Cada día hacen lo mismo. Tiene asimilados hábitos de trabajo y lo hacen de manera automatizada. El método PASE es una metodología de ventas que te ayuda a transformarse en un comercial todoterreno.

Consta de cuatro fases:

Planificación

Acción

Seguimiento

Éxito

CONTENIDOS

- 1/ Desmontando creencias limitantes
- 2/ La mentalidad Positiva
- 3/ La gestión del tiempo
- 4/ Conoce a tu cliente
- 5/ Negociemos
- 6/ Social Selling
- 7/ El seguimiento
- 8/ El cierre