



Impulsa tus Ventas



Área: Sin clasificar
Modalidad: Presencial
Duración: 8 h
Precio: Consultar

[Curso Bonificable](#)
[Contactar](#)
[Recomendar](#)
[Matricularme](#)

OBJETIVOS

1. Un proceso de venta de Precisión 3.0 adaptado a los nuevos clientes y las necesidades del sector.
2. Sistemas de captación de clientes potenciales que aprovechen las últimas tecnologías del marketing online.
3. Especializarse con soluciones a medida de los micronichos objetivo.

CONTENIDOS

- o Fases Conceptuales del Proceso VP3
- o Fases del Proceso
- o Mapa de Soluciones
- o Guiones
- o Sistemas de Captación de Leads
- o Atención al Cliente
- o Realizar Prácticas mediante Role-Play