



Formación en Coaching: equipo Funding



Área: Sin clasificar
Modalidad: Presencial
Duración: 7 h
Precio: Consultar

[Curso Bonificable](#)
[Contactar](#)
[Recomendar](#)
[Matricularme](#)

OBJETIVOS

1.- Impulsar el cambio en el equipo de Funding. Este equipo afronta en la actualidad un proceso de cambio en diferentes sentidos: nuevo impulso en su liderazgo, cambio en la estrategia del área y transformación en el posicionamiento interno (hacia la compañía) y externo (hacia el mercado). 2.- Mejorar el rendimiento del equipo de Funding. El coaching busca acompañar al equipo en el redescubrimiento de sus procesos y modos de actuación colectiva, de modo que se haga responsable de mejorar su rendimiento. 3.- Que el equipo de Funding tome conciencia del cambio. Se ayudará al equipo a verse, a escucharse, a preguntarse, a tomar conciencia, poniendo foco en su mejora como equipo, en su capacidad para decidir y actuar en consecuencia. 4.- Que cada miembro del equipo se implique personalmente en la estrategia y en los cambios a afrontar.

CONTENIDOS

- 1.- Contexto: "para empezar" (juegos sistémicos y la alianza).
- 2.- Situación actual (¿Dónde nos situamos? Nuestros stakeholders. La estrategia y yo. Las 5 claves: fortalezas y debilidades).
- 3.- Situación deseada (Andando 1, 2 y 3. La mejor estrategia de negocio. Revisión de las 5 claves).
- 4.- Acción (ADN/Papelera. Que me llevo, qué pido y a qué me comprometo).
- 5.- Elaboración de informe con resultados y compromisos.