



ENTRENA AL LÍDER



Área: Sin clasificar
Modalidad: Presencial
Duración: 8 h
Precio: Consultar

[Curso Bonificable](#)
[Contactar](#)
[Recomendar](#)
[Matricularme](#)

OBJETIVOS

- Conocerte a ti mismo para poder conocer a los demás Liderar de manera que tu equipo se sienta que forma parte de un grupo unido y con un objetivo común.
- Persuadir a los demás para conseguir equipos comprometidos y responsables.
- Monitorizar la actividad y los resultados de tu equipo comercial de manera natural, desde la perspectiva de ayuda y no la de control.
- Conocer y poner en práctica los hábitos que comparten todos los grandes líderes.
- Convertirte en tu propio líder y liderar tu propia vida. LIDERAR mediante la comunicación y conversación Poner en práctica en tu día a día los hábitos que vamos a trabajar conjuntamente.
- Aprender a gestionar tu tiempo a la vez que LIDERAS a tu equipo comercial.

CONTENIDOS

1. Yo como líder

- ¿Qué es un líder?.
- ¿Qué características comunes tienen todos los líderes?
- ¿Para qué existe el puesto de Jefe de Equipo en tu organización?
- Gestión de las emociones. Como aplicar la Inteligencia Emocional en el día a día.
- Autoconocimiento, Autocontrol, conocimiento de los demás y relaciones sociales. AUTODAFUO.

2. Mi equipo y yo

- Organización del tiempo (Matriz del Tiempo).
- Cómo crear un entorno predecible y de seguridad para el grupo.
- El poder del AHORA. La gestión del tiempo desde el liderazgo.
- Modelo DISC de comportamiento y cómo liderar según cada tipo.
- Cómo aplicar un acompañamiento con mis colaboradores.
- La comunicación del líder. Cómo liderar mediante la conversación.
- Delegar
- Controlar
- Notificar
- Corregir
- Comunicación persuasiva en las reuniones de Briefing.
- Dinámicas de grupo para crear sentimiento de pertenencia.
- Resolución de conflictos.
- Adaptación al cambio.