



Transforma tus conflictos en una negociación efectiva



Área: Sin clasificar
Modalidad: Presencial
Duración: 6 h
Precio: Consultar

[Curso Bonificable](#)
[Contactar](#)
[Recomendar](#)
[Matricularme](#)

OBJETIVOS

Brindar herramientas a los participantes para que puedan negociar de manera más efectiva sus propias necesidades, comprender mejor las de los demás, identificar nuevas oportunidades, crear soluciones creativas y generar compromisos de ambas partes

CONTENIDOS

- Identificar las posibles reacciones ante los conflictos y buscar crear una opción de ganar-ganar.
- Alcanzar una comprensión más profunda de las situaciones, los intereses y posiciones de los demás.
- Negociar constructivamente pedidos y prioridades presentes en contextos complejos.
- Adoptar e integrar múltiples perspectivas para la toma de decisiones individuales y grupales.
- Lograr acuerdos para ambas partes, que los lleven a una coordinación efectiva de acciones.