



## Programa R-EVOLUCIONA tus Ventas II



**Área:** Sin clasificar  
**Modalidad:** Presencial  
**Duración:** 8 h  
**Precio:** 1597.00€

[Curso Bonificable](#)  
[Contactar](#)  
[Recomendar](#)  
[Matricularme](#)

### OBJETIVOS

- \*Cambiar las creencias negativas acerca de las ventas.
- \*Adquirir habilidades personales relacionadas con las ventas.
- \*Implantar un proceso de venta que ayude a tus clientes potenciales a decidirse.
- \*Conseguir tu propio estilo de venta alineado con tus valores y con los de la empresa.
- \*Aumentar la confianza en las situaciones de venta,
- \*Manejar las objeciones de los clientes para convertirlas en un Sí.

### CONTENIDOS

Habilidades personales para las Ventas.  
Escucha  
Preguntas  
Creencias sobre las ventas.  
Proceso de Venta.  
Objetivo: no es tan evidente.  
Valor vs Precio.  
Fases.  
Objetivos.  
Herramientas para cada Fase.  
Cómo generar confianza.  
Cómo presentar los servicios y los precios.  
Problemas, Funcionalidades, Beneficios y Soluciones  
Manejo de Objeciones.  
Por qué es tan difícil.  
Fórmulas.  
Cómo cerrar la venta.  
Problemas en el momento de cerrar.  
Pasos.  
Ayudas al cierre.