



Entrena el PASE



Área: Sin clasificar
Modalidad: Presencial
Duración: 12 h
Precio: Consultar

[Curso Bonificable](#)
[Contactar](#)
[Recomendar](#)
[Matricularme](#)

OBJETIVOS

- Serás capaz de llevar a cabo una metodología de ventas que te permitirá adquirir los hábitos de trabajo que tienen los vendedores de éxito.
 - Te convertirás en alguien con una mentalidad ganadora, con una gestión de tus emociones de manera inteligente.
 - Dedicarás el tiempo a aquellas tareas que te acercarán a tus objetivos planteados.
- Podrás prever tus resultados de venta con fiabilidad.
- Estarás seguro de los pasos que debes seguir para lograr el éxito.
 - Disfrutarás mucho más de tu trabajo y de las relaciones con tus clientes.
 - Te vas a transformar en un comercial todoterreno.

CONTENIDOS

- Desmontando las creencias limitantes
- La mentalidad positiva
- La gestión del tiempo
- Conoce a tu cliente
- Negociemos
- Venta telefónica
- El seguimiento
- El cierre